



**Teleconferência de Resultados | 2016**

14 de Fevereiro de 2017

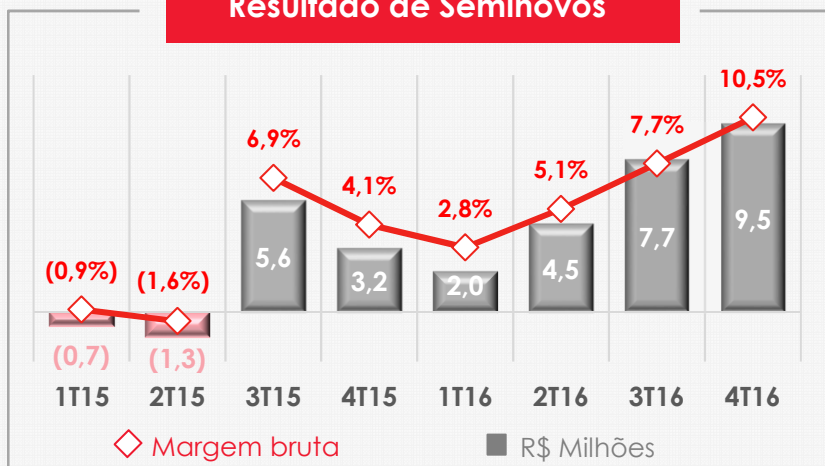
- Destaques do Trimestre
- Cenário Setorial
- Resultados Operacionais
- Resultados Financeiros
- Perguntas e Respostas

- **Destaques do Trimestre**
- Cenário Setorial
- Resultados Operacionais
- Resultados Financeiros
- Perguntas e Respostas

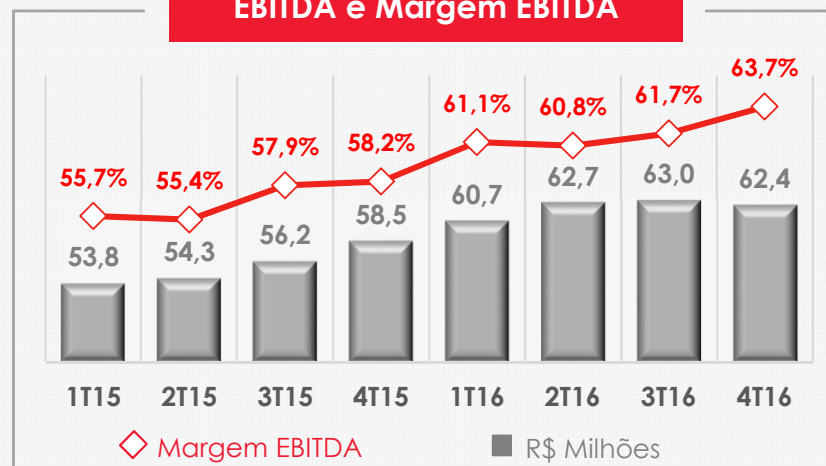
# Destaque do Trimestre

O ano de 2016 foi marcado por uma **melhora contínua na rentabilidade da Companhia**. No **4T16 apresentamos o maior patamar de margens para todo o exercício**, ao mesmo tempo em que reportamos a menor alavancagem em termos de dívida líquida/EBITDA da história.

## Resultado de Seminovos



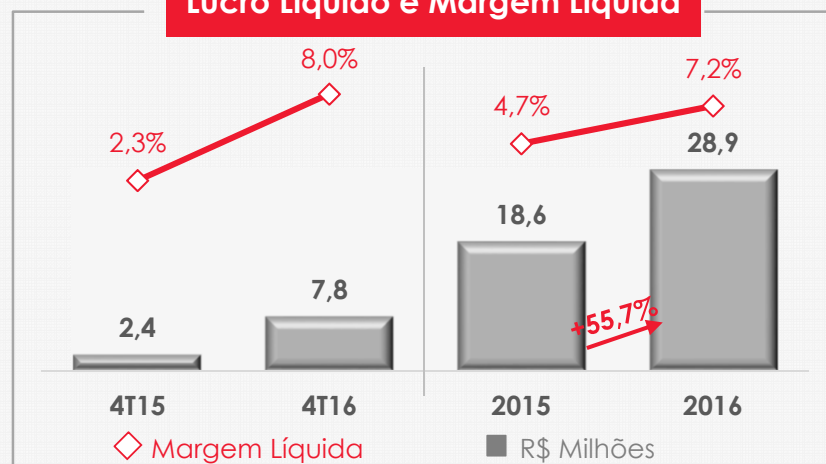
## EBITDA e Margem EBITDA



## Alocação de Capital



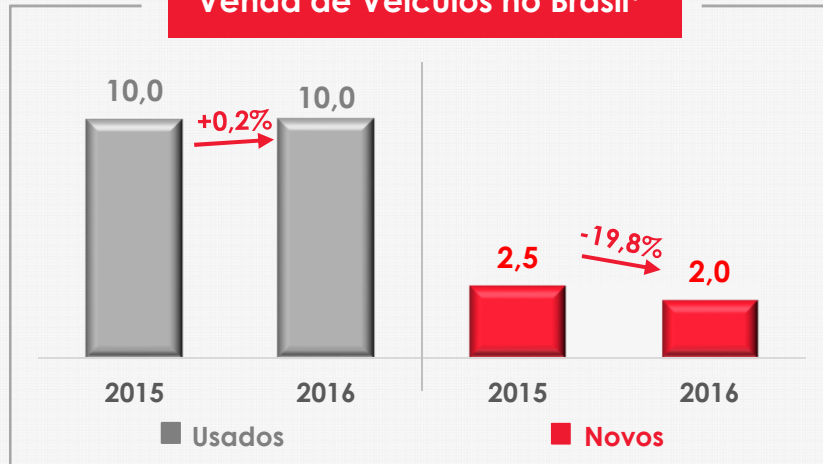
## Lucro Líquido e Margem Líquida



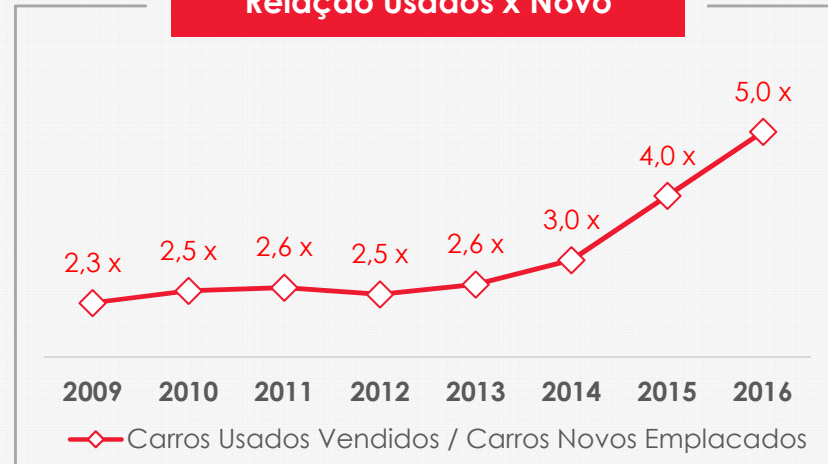
- Destaques do Trimestre
- **Cenário Setorial**
- Resultados Operacionais
- Resultados Financeiros
- Perguntas e Respostas

O cenário macroeconômico recessivo, ao mesmo tempo que impacta negativamente a venda de carros zero km, também estimula **a migração de demanda para o segmento de usados, principalmente Seminovos (veículos com até 3 anos).**

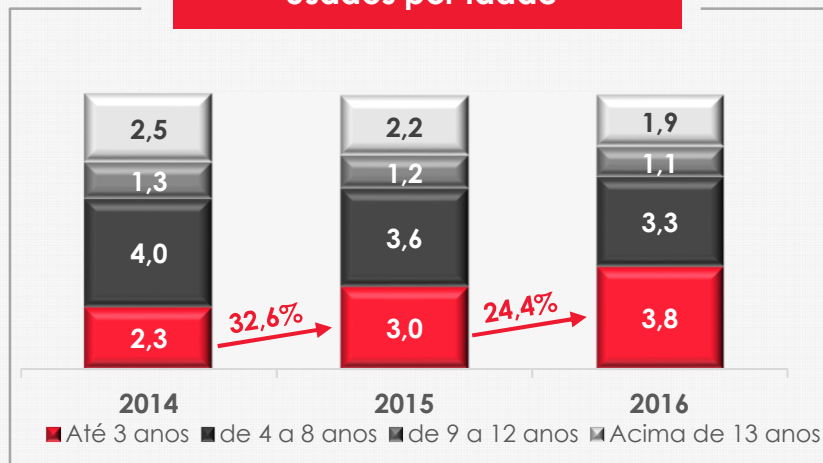
### Venda de Veículos no Brasil<sup>1</sup>



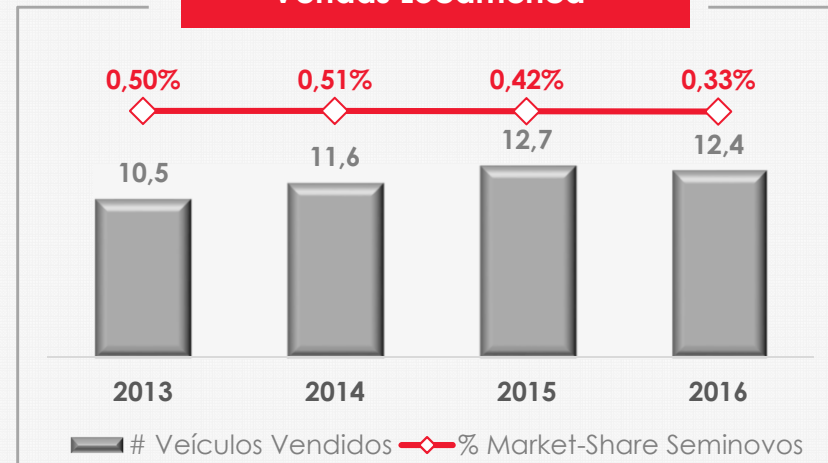
### Relação Usados x Novo



### Usados por Idade



### Vendas Locamerica

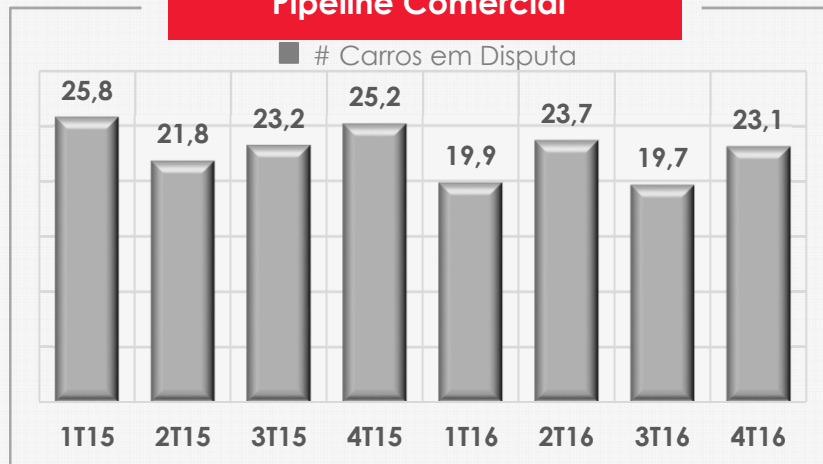


- Destaques do Trimestre
- Cenário Setorial
- **Resultados Operacionais**
- Resultados Financeiros
- Perguntas e Respostas

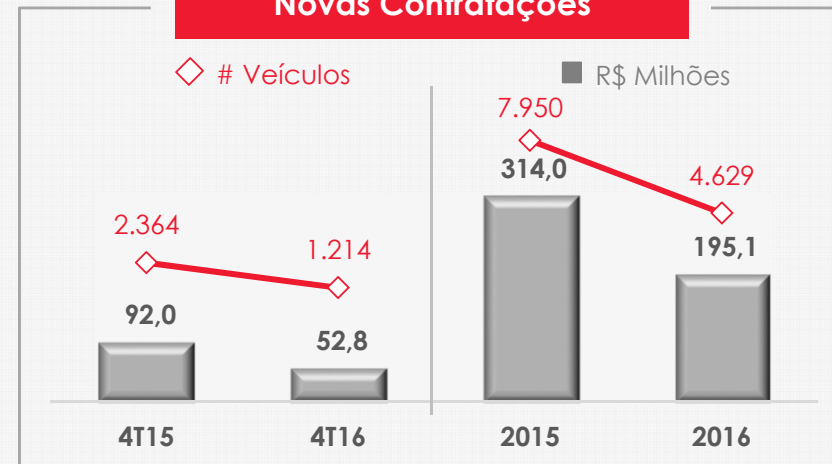


**Pipeline comercial continua robusto**, porém um ambiente cercado de incertezas tem motivado uma **maior morosidade no ritmo de contratação**. Ao mesmo tempo a Companhia consolidou uma **elevada taxa de utilização da frota**.

### Pipeline Comercial



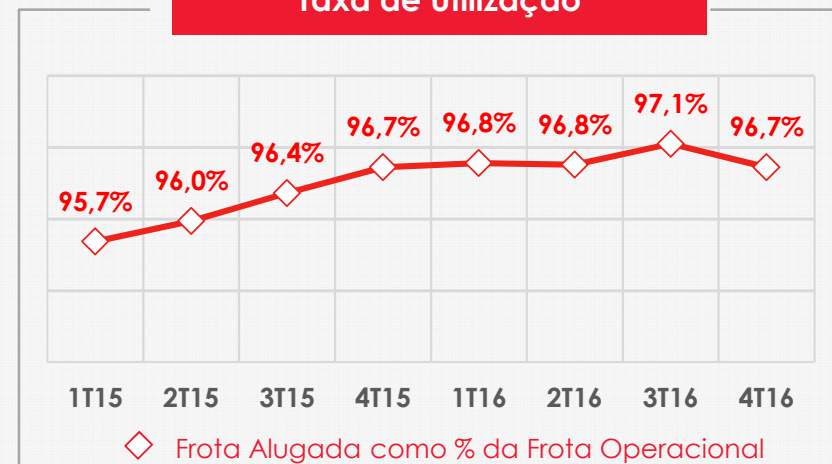
### Novas Contratações



### Idade da Frota Operacional

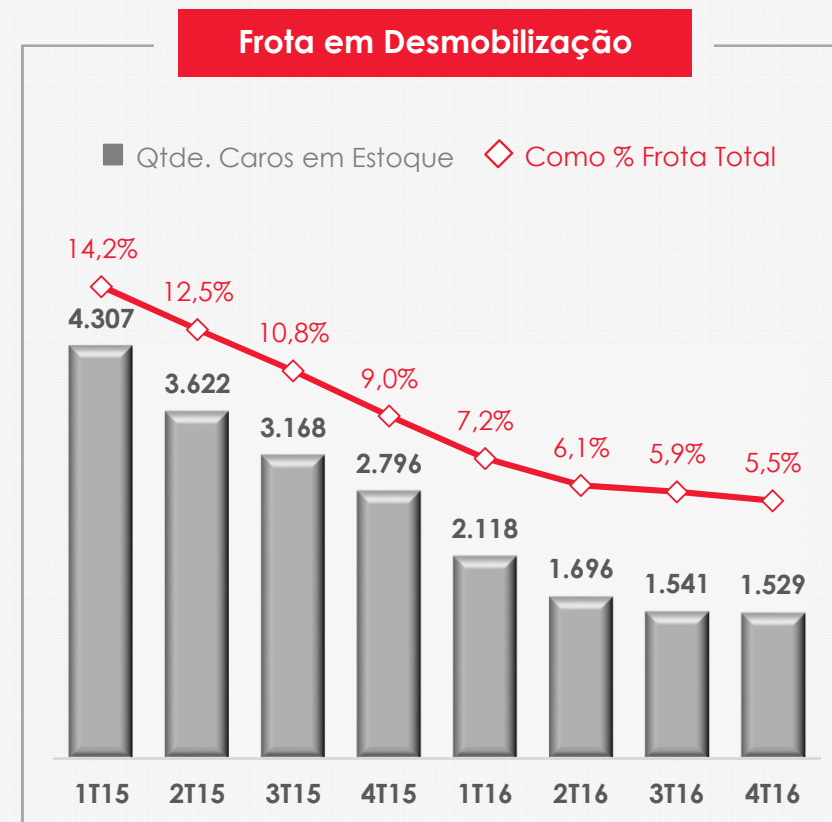
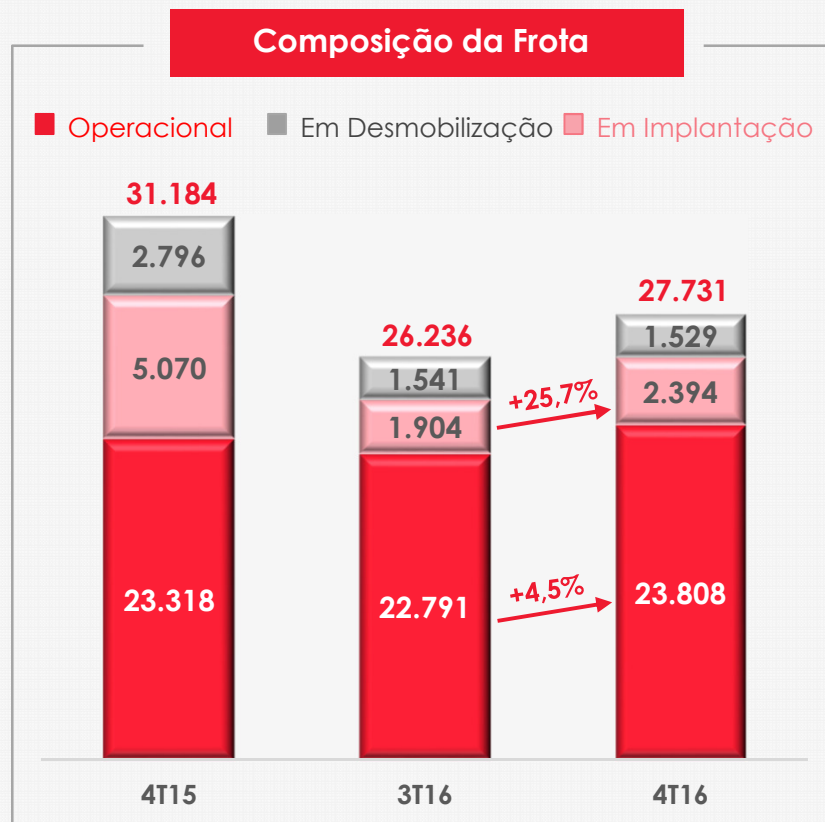


### Taxa de Utilização



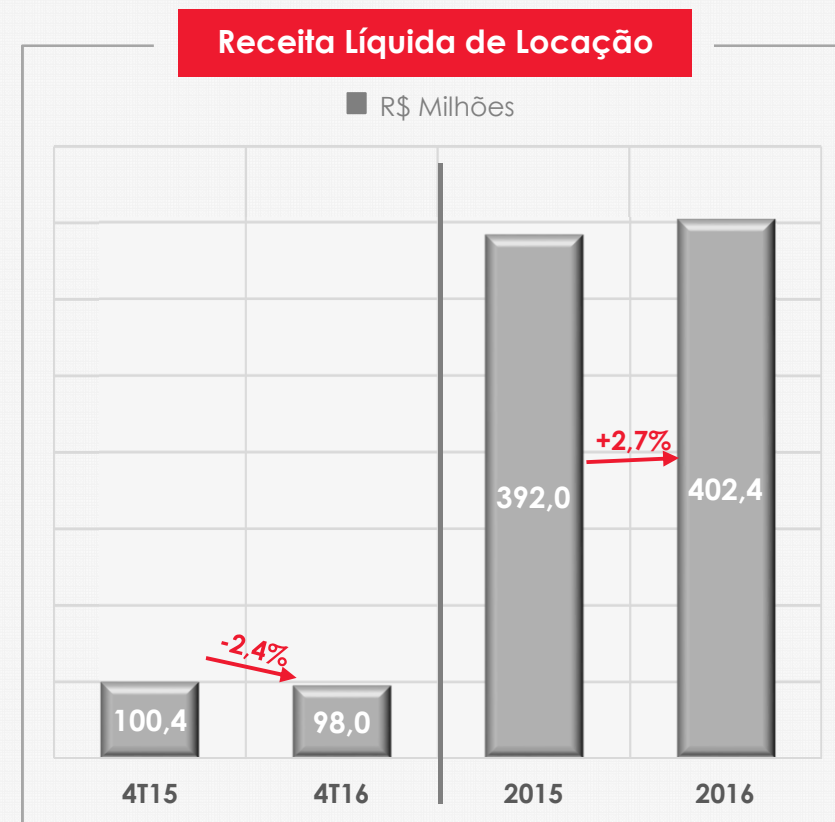
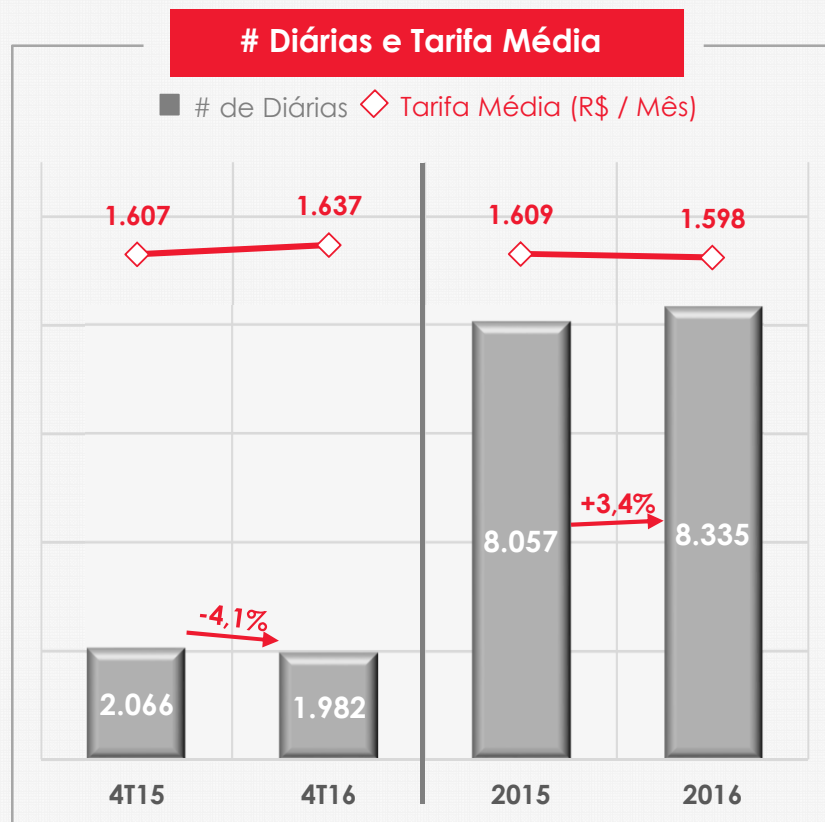


Encerramos o 4T16 com uma frota operacional **+4,5% superior ao 3T16**, marcando um ponto de inflexão para a Companhia. No encerramento do exercício atingimos o **menor nível de estoque da história**, reforçando o comprometimento com a otimização do capital de giro.

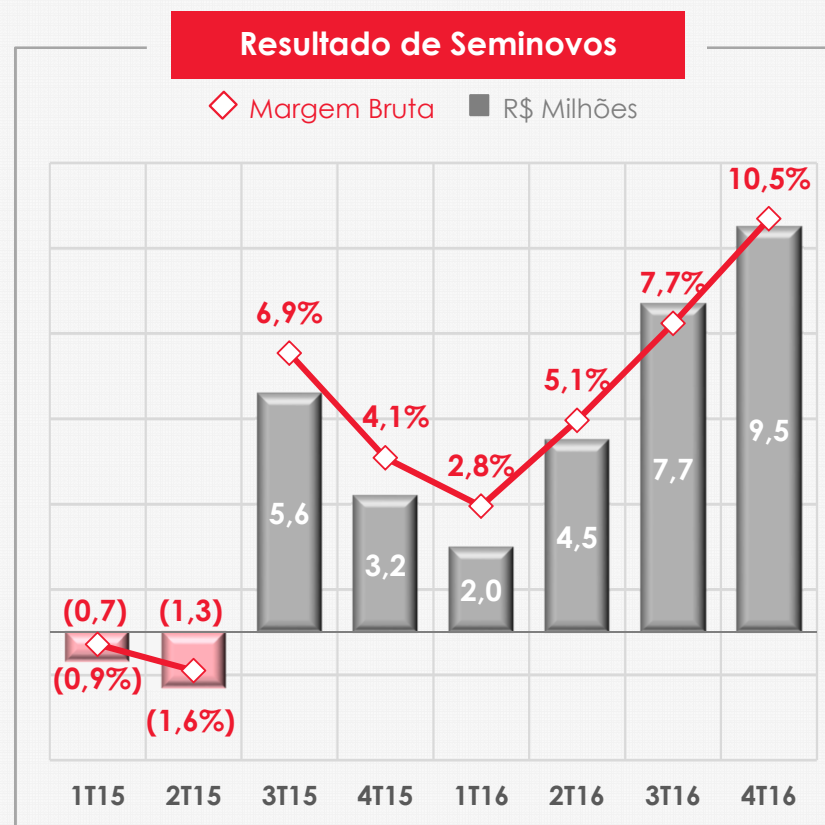
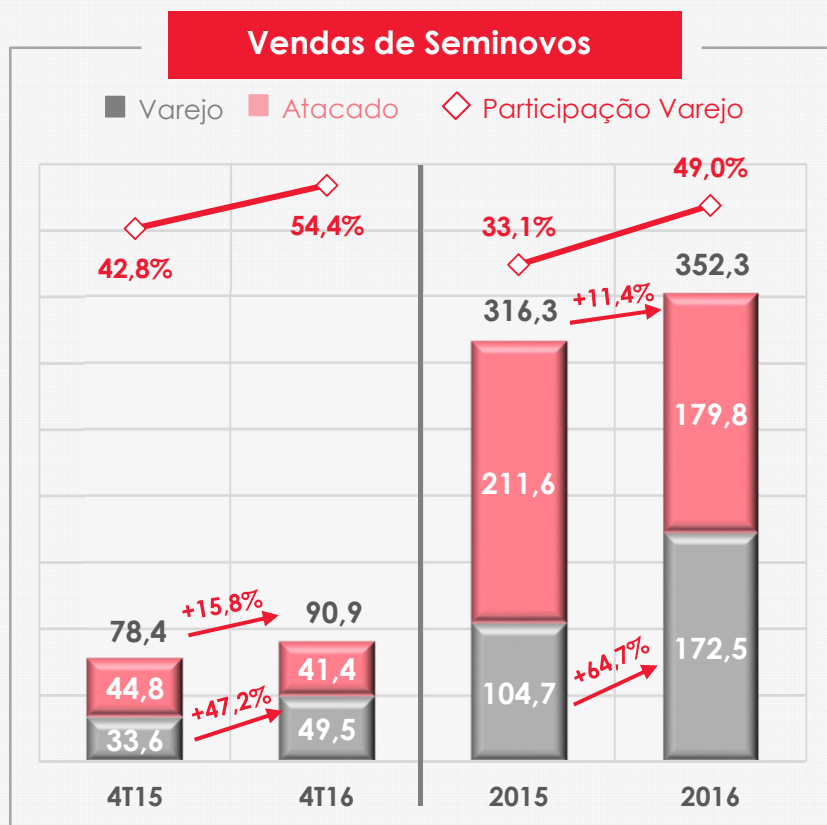


- Destaques do Trimestre
- Cenário Setorial
- Resultados Operacionais
- **Resultados Financeiros**
- Perguntas e Respostas

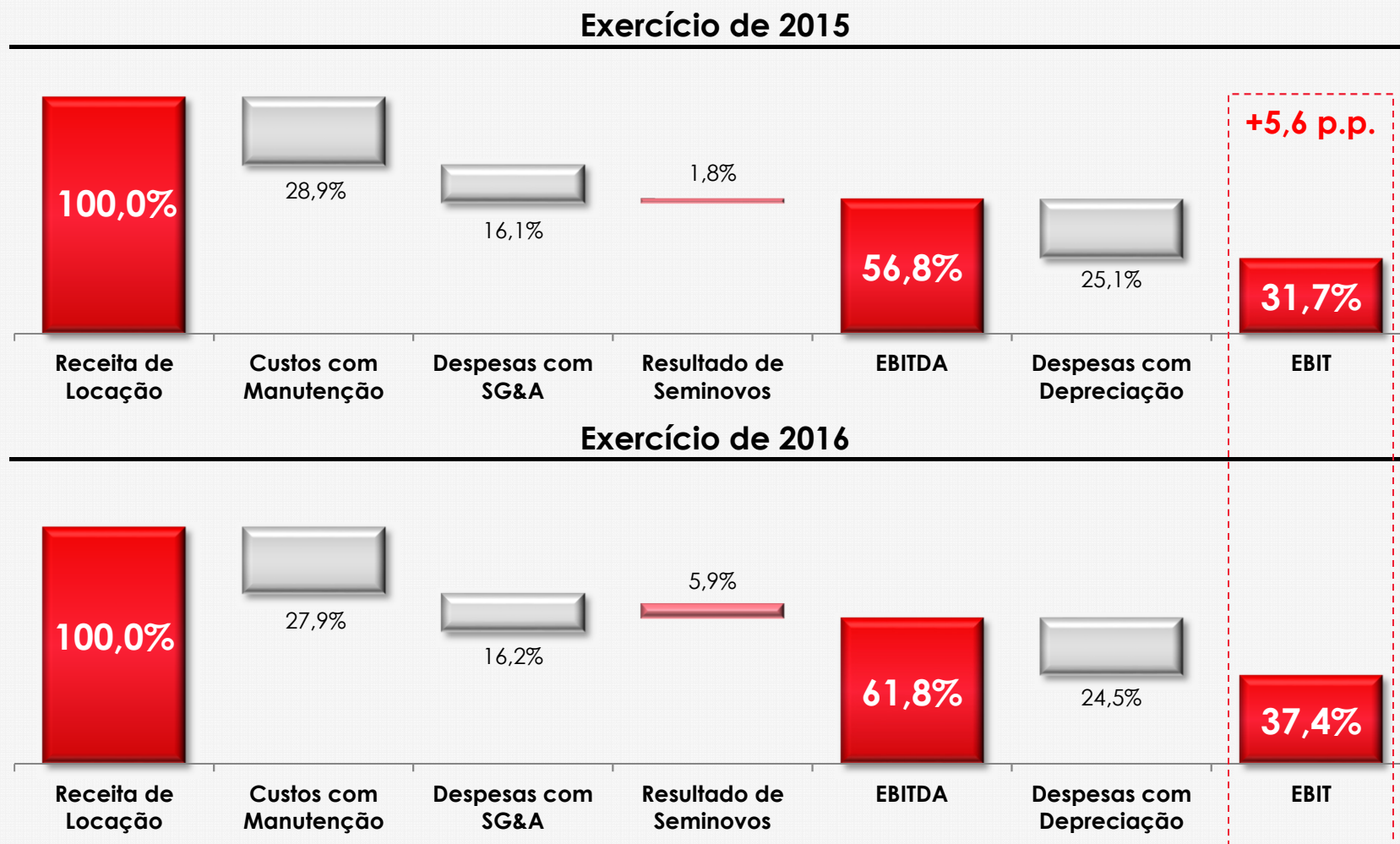
O crescimento de +2,7% na receita de locação foi fruto de uma expansão de +3,4% no número de diárias, parcialmente compensada por uma queda marginal na tarifa média. Vale destacar que no 4T16 a tarifa média foi de R\$ 1.637, maior patamar pra todo o exercício de 2016.



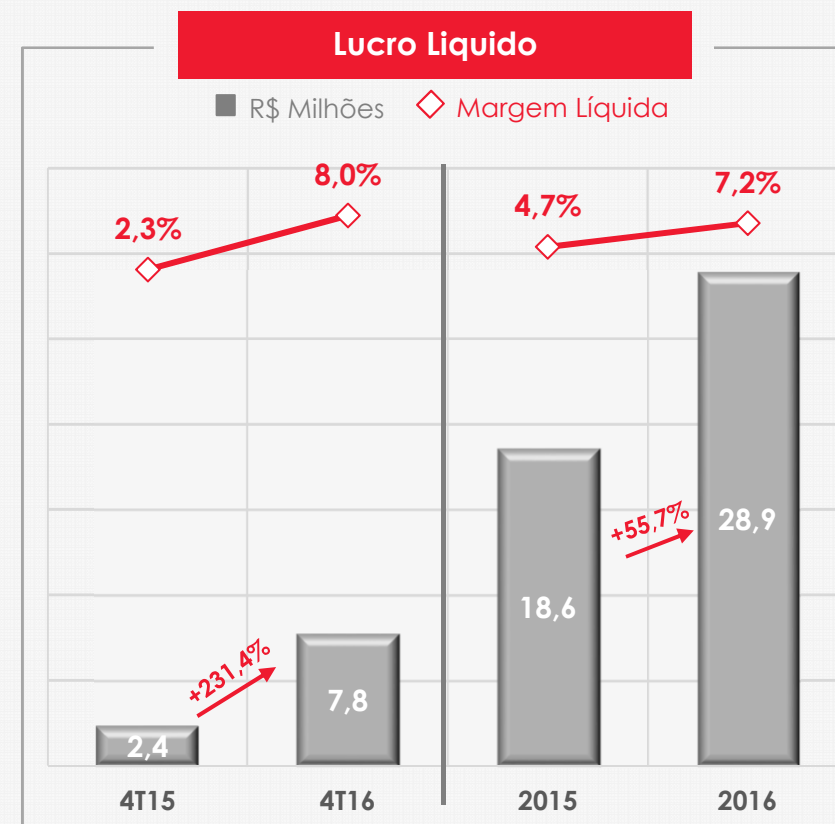
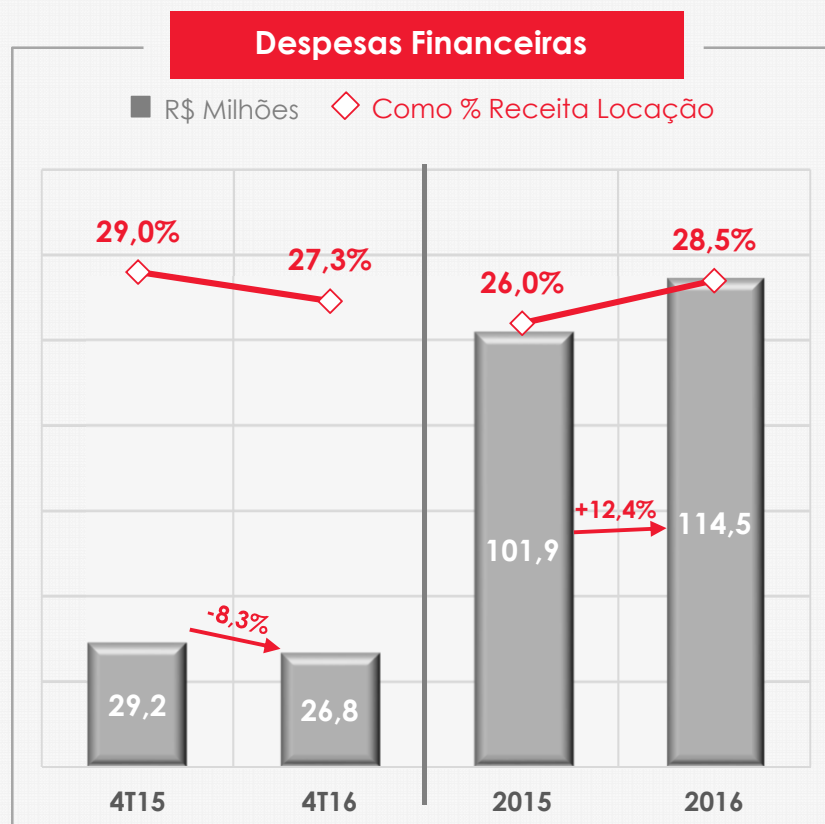
No 4T16 continuamos vendo uma **expressiva expansão das vendas de Seminovos por meio do canal de varejo**, que no trimestre foi responsável por 54,4% do faturamento. Ao mesmo tempo a **margem bruta de Seminovos registrou seu maior patamar histórico**, atingindo 10,5% no 4T16.



Menores custos de manutenção, rígido controle nas despesas com SG&A e, principalmente, aumento na rentabilidade de Seminovos resultaram numa **significativa expansão de margem EBITDA e EBIT no exercício de 2016**, melhorando a rentabilidade da Companhia.



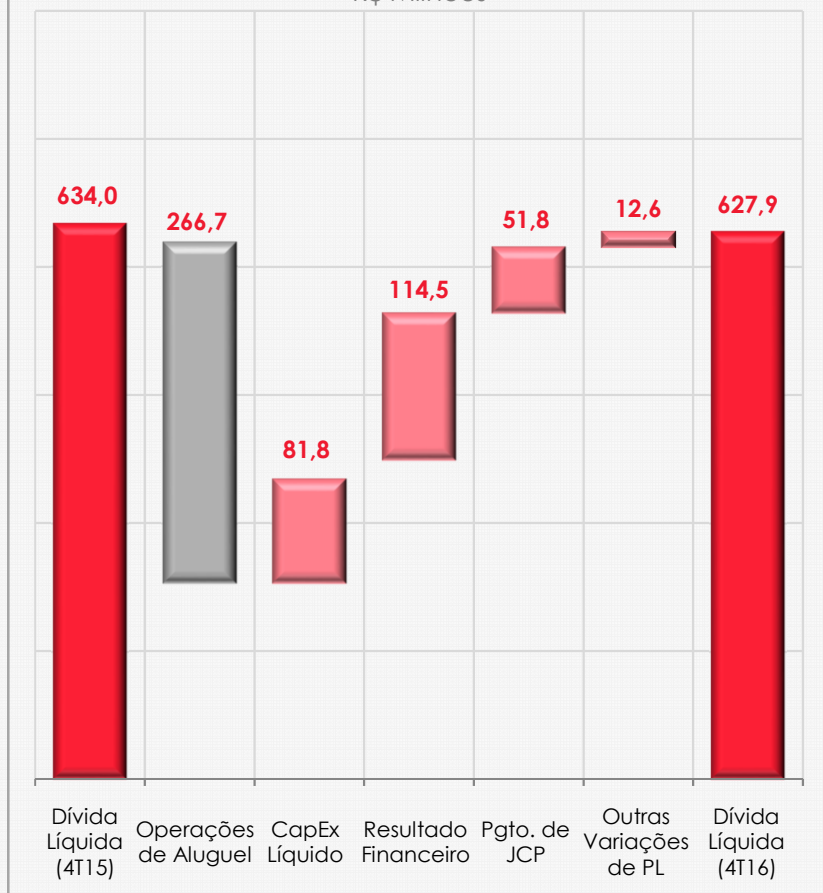
A **desalavancagem financeira observada ao longo de 2016** já impactou positivamente as despesas financeiras do 4T16, que foram -8,3% inferiores às do 4T15. Também vale destacar o **crescimento de +55,7% do lucro líquido para o exercício de 2016**, que atingiu R\$ 28,9 milhões.



O ano de 2016 foi marcado por uma significativa desalavancagem financeira, a despeito da forte distribuição de proventos no período. No encerramento do exercício o **ratio Dívida Líquida/EBITDA** era de **2,52x**, patamar em linha com o objetivo da Administração.

## Dívida Líquida

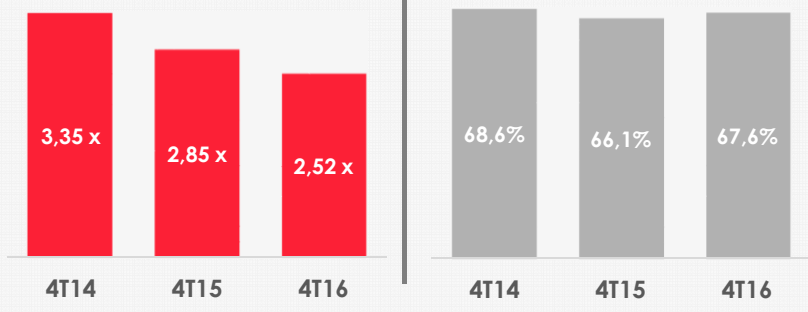
■ R\$ Milhões



## Covenants

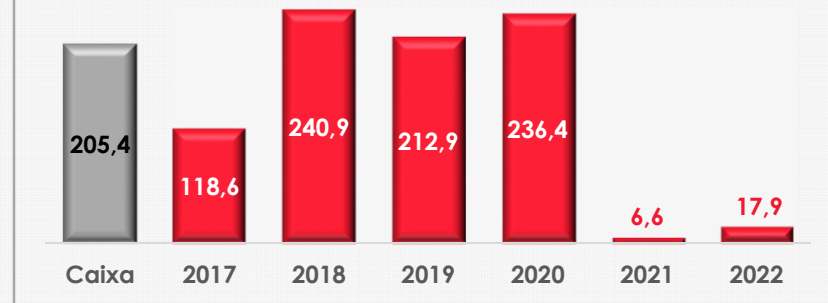
Dívida Líquida / EBITDA LTM

Dívida / (Dívida + Equity)



## Cronograma Amortização

■ R\$ Milhões



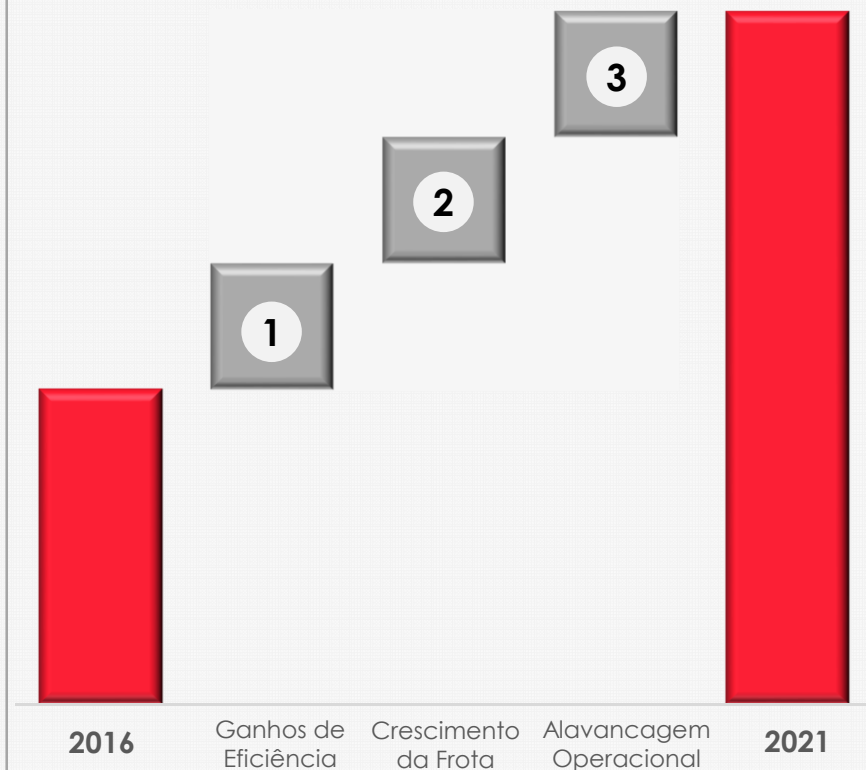


## PLANEJAMENTO ESTRATÉGICO

A Locamerica está pronta para iniciar uma **nova etapa do seu planejamento estratégico**, focada na retomada do **crescimento com rentabilidade** e manutenção de uma privilegiada estrutura de capital.

2017 - 2021

Retomada do crescimento e captura dos benefícios fruto da alavancagem operacional.



RACIONAL

### 1 Ganhos de Eficiência

Amadurecimento e captura dos benefícios fruto das iniciativas de criação de valor

### 2 Crescimento da Frota

Fim do período de qualificação da frota e nova estratégia comercial com foco em segmentação, novos nichos e produtos

### 3 Alavancagem Operacional

Capacidade de absorver a expansão da frota sem grandes necessidades de crescimento das despesas operacionais



Ciclo virtuoso de **crescimento com rentabilidade**, a partir de ganhos crescentes de competitividade.

# Perguntas e Respostas

[www.locamerica.com.br/ri](http://www.locamerica.com.br/ri)  
Contato: [ri@locamerica.com.br](mailto:ri@locamerica.com.br)  
+55 31 3319.1583

Aviso Legal - As afirmações contidas neste documento relacionadas a perspectivas sobre os negócios, projeções sobre resultados operacionais e financeiros e aquelas relacionadas a perspectivas de crescimento da Locamerica são meramente projeções e, como tais, são baseadas exclusivamente nas expectativas da Diretoria sobre o futuro dos negócios. Essas expectativas dependem, substancialmente, das condições de mercado, do desempenho da economia brasileira, do setor e dos mercados internacionais e, portanto, sujeitas à mudança sem aviso prévio.

